

محدوده‌ی آسایش

نازپروردۀ تنعم نبرد راه به دوست
عاشقی شیوه رندان بلاکش باشد

حضرت حافظ (خدابیامرز) که ما خیلی بهش ارادت داریم، در این تک بیت کلّ یومِ چیزی را که ما می‌خواستیم بگوییم، گفته است. واقعنه خدا پدرشو بیامرزه. می‌گه برای این که به چیزی برسید باید تلاش کنید. با سوسول بازی آدم چیزی نمی‌شود؛ باید خاک صحنه خورد و در کار استخوان خرد کرد. اما متأسفانه شما ایرانی‌ها^۱ در طول تاریخ خوب تغییر ژنتیکی داده‌اید. همه‌اش دنبال یادگرفتن این هستید که چه‌طوری یک‌شبه ره صد ساله بروید. خب بابا جان، این همه زحمت می‌کشی که دودره بازی یاد بگیری، تلاش کن کار رو یاد بگیری.

شما یک اشکال دیگر هم دارید، این که حرف‌های بدیهی را اگر از آدم‌های خارجی بشنوید بیشتر تحويل می‌گیرید. بنابراین ما هم این موضوعی که حافظ خان در یک بیت گفته را به زبان خارجی‌ها می‌گوییم که آن‌هایی که تحويل نگرفتند تحويل بگیرند. ببینید عزیزان دل، ما یک چیزی داریم به اسم محدوده‌ی آسایش، این محدوده یعنی جایی که در آن راحت هستید. به داستان زیر توجه فرمایید:

«عقاب مادر جوجه‌هایش را به لبه پرت‌گاه برد. با خودش فکر کرد که چرا این کار را باید انجام بدهم؟! چرا باید این طفلكی‌ها را از پرتگاه بیاندازم پایین. گناه دارند. این جا جای شان خوب است. بعد یاد حرف شوهرش افتاد که تا بچه‌ها بر ترس پریدن غلبه نکنند، بلندپروازی را یاد نمی‌گیرند. فرق عقاب با پنگوئن همین است. اصلن به خاطر همین عاشق پدر جوجه‌عقاب‌ها شده بود. عقاب باید نترسد تا بپرد. در این افکار بود که ناگهان بوی سوختگی از آشپزخانه‌ی لانه بلند شد. با خود اندیشید که ای وای، خاک به سرم؛ غذا سوخت. او بی‌هیچ درنگی یکی یه اردنگی نثار جوجه‌عقاب‌ها کرد و آن‌ها را با ترس پرواز تنها گذاشت.»

۱- خیلی خب، فهمیدین من خارجیم!



برای این که جوجه عقاب بتواند بال هایش را باز کرده و پرواز کند، باید بتواند راحتی آشیانه را فراموش کند. آشیانه، محدوده‌ی آسایش جوجه‌هاست. جایی که آن‌ها امنیت دارند، در راحتی هستند و ترسی ندارند. ما آدم‌ها هم بلانسیت، مثل جوجه عقاب، از بودن در محدوده‌ی آسایش‌مان لذت می‌بریم. خب چرا لذت نبریم؟ راحت‌ترین جاست. با آدم‌های شبیه خودمان حرف می‌زنیم، مثل همه لباس می‌پوشیم، کارهای شبیه هم می‌کنیم و از همان غذاها می‌خوریم که همه می‌خورند. این زندگی راحت و بی‌دغدغه، محدوده‌ی آسایش ماست. آشیانه‌ی ماست.



منتها مراتب، آدمی که نخواهد از محدوده‌ی آسایشش بیرون بود، رشد نمی‌کند. برای همین خارجی‌ها به بیرون از محدوده‌ی آسایش می‌گویند محدوده‌ی رشد و فرصت. اگر پای تان را از محدوده‌ی آسایش بیرون بگذارید، حسی به شما دست می‌دهد که به آلیس در سرزمین عجایب دست داد. اولش برای تان سخت خواهد بود، اما اگر بتوانید بر این ترس غلبه کنید، می‌توانید فرصت‌ها را کشف کنید و رشد نمایید. نه از نظر قدی‌ها! بزرگی به عقله!

اگر آدمی هست که شما را می‌شناسد و علائق و ارزش‌ها و سایر بخش‌های پازل‌تان را می‌داند بحث‌چیز دیگر است. خوشحال می‌شیم به ما هم معرفیش کنید. آن آدم می‌تواند درست توصیه کند و این خیلی خوب است. ولی اگر نیست حواستان باشد که توصیه‌های آدم‌ها را سنجیده گوش کنید. انتخاب زندگی شغلی خیلی بزرگ‌تر از انتخاب فیلم است. اگر غلط انتخاب کنید خیلی بیشتر از دو ساعت وقت و دو هزار تومان پول تلف می‌شود و خودتان هم نمی‌فهمید.

۳- دانش‌گاه را تا ته ادامه دهید

وقتی در رشته‌ی مهندسی قبول شوید، لاجرم مهندس می‌شوید. بعضی‌ها بعد از یکی دو ترم متوجه می‌شوند که نباید مهندس شوند و می‌خواهند راهشان را عوض کنند. عوض کردن رشته خیلی سخت است؛ از آن سخت‌تر عوض کردن دانش‌گاه. به علاوه به سختی در این رشته قبول شده‌اید و در این یکی دو ترم هم هزینه و زمان زیادی برای آن صرف کرده‌اید. به این دلایل عوض کردن مسیر برای بیشتر آدم‌ها سخت می‌شود. برای همین، خیلی‌ها ترجیح می‌دهند که همان مسیر معین دانش‌گاه را طی کنند.



مسیر معین دانش‌گاه،
طوری طراحی شده که
عموم را در یک رشته‌ی
خاص متخصص کند.
عمومی بندۀ را نه، عموم
را. برای همین، چیزی
که این وسط گم
می‌شود شخصیت آدم‌ها
است. یعنی کاری ندارد

که شما چی هستید، پازل‌تان چیست، علائق‌تان چیست و غیره. در این مسیر، به وسیله‌ی نمره به سمتی هدایت می‌شوید که در نهایت کارمند یا متخصص از آب در می‌آید. اما دو مسیر دیگر هم وجود دارد که به طور معمولی دنبالش نمی‌روید. حالا اگر یک چند دقیقه صبر کنید، همه‌ی چهار مسیر را یک‌جا معرفی می‌کنم.



۴- فرمان خودتان را در دست بگیرید

این همان راه پازل است که قبلن گفتیم. بهترین راه این است که بر اساس ارزش‌ها، علاقه، مهارت‌ها و آرزوهای تان، جهت مناسب خودتان را انتخاب کنید. این انتخاب (یعنی انتخابی که با ذوق و شوق تان هماهنگ است) به احتمال بیشتری به موفقیت منجر می‌شود. ما این را آنقدر می‌گوییم که برود توی مغزتان؛ البته اگر هنوز چیزی از آن باقی مانده باشد. دلیل هم نمی‌آوریم، چون مثل ماست سفید است.

اگر جهت مناسب را انتخاب نکنید، بعدن چار هزار مشکل و دردرس خواهید شد. فرض کنید یک دندان‌پزشک بعد از پنج سال می‌فهمد که دوست داشته نقاش بشود. ترک شغل دندان‌پزشکی برای او هزینه دارد. اولین هزینه‌هاش قطع شدن درآمد بالایش است. هر چقدر هم که بگذرد، تغییر جهت شغلی سخت‌تر می‌شود. پس فردا زن و بچه‌دار می‌شوید و اصلن نمی‌توانید شغل عوض کنید؛ چه برسد به این که بخواهید جهت آن را عوض کنید!

چهار جهت شغلی

اول از همه باید باور کنید که مجبور نیستید. می‌توانید هر یک از چهار جهت را انتخاب کنید. بعد از آن باید با توجه به پازل تان این چهار جهت را با هم مقایسه کنید. ببینید کدامیک بیشتر به شما می‌آید. البته حجم کتاب محدود است و نمی‌شود چهار جهت را کامل توضیح داد. ما استارت کار را زدیم، حالا این خودتان هستید که باید بروید دنبالش و باد بگیرید. در این قسمت تا جایی که می‌شود، خوبی و بدی‌های این جهتها را نشان می‌دهیم و پیشنهاداتی هم برای این که توی دانش‌گاه چه کار کنید، ارائه می‌کنیم.

جهت‌گیری اول: کارمندی

کارمند یعنی کسی که برای سازمان یا فرد دیگری کار می‌کند. هر کاری! برای همین دامنه کارمندی خیلی گسترده است. معاون فروش ایران خودرو^۱ هم کارمند است، پیک موتوری که پیتزا می‌آورد هم کارمند است.

-
- ۱- من می‌گم همین الان که دانش‌جو هستید جهت شغلی تونو انتخاب کنین؛ هم خیال ما راحت می‌شه، هم خودتون عاقبت به خیر می‌شین. اگرم بین خواستگاری حتمن تا چند سال بعدش جواب می‌دن، مطمئن باش!
 - ۲- باز اسم شرکت نوشتم معروف می‌شن!



برای این که به آرزوهای تان برسید، لازم است که آنها را کوچک‌تر کنید. دانه آجرها را روی هم بگذارید تا کاخ آرزو را بسازید. این آجرهای کوچک، هدفهای تان هستند. فرق هدفها چیست؟ فرق شان با کی؟! اگر منظور فرق شان با آرزوهاست که اهداف زودتر از آرزوها قابل دسترسی هستند. هدفها گذشته را به آینده وصل می‌کنند. فکر کردید الان می‌گوییم پلی است از گذشته به آینده؟! نمی‌گوییم تا ...

رسیدن به هر هدف یعنی یک حرکت کوچک به سمت مقصد بزرگ! خوبی هدف‌ها این است که با فکر کردن به آنها انرژی می‌گیرید و موتور تان روشن می‌شود. الان موتور ما هم روشن شده؛ چند روزی است برای خودمان هدف گذاشته‌ایم که در تاریخ مشخصی کتاب را تمام کنیم. برای همین هر روز ۷ صبح پا می‌شویم می‌آییم انتشارات و روزی ده پانزده صفحه می‌نویسیم. البته هدف ما ویژگی‌هایی داشت، که باعث شد موتورمان روشن شودا الکی نیست که‌ای در ادامه‌ی این بخش، با هم می‌بینیم که هدف باید چه ویژگی‌هایی داشته باشد. تیتر از بخش بعدی!!

هدف باید مشخص باشد

ما عادت کرده‌ایم که اهداف نامشخص داشته باشیم. مثلن هر وقت کارنامه گرفته‌اید با خودتان می‌گویید: «من دیگه درس می‌خونم». از این دست نمونه‌ها زیاد است:

- دوست دارم پول در بیارم.
- باید صرفه‌جویی کنم.
- باید صبح زود پا شم.
- می‌خوام تفریح کنم.
- می‌خوام سالم‌تر باشم.

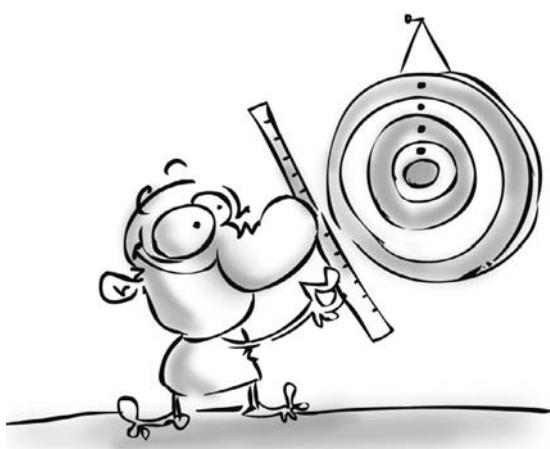


ایول؛ ولی چه طوری؟! توی کدام هزینه‌ها صرفه‌جویی کنی؟ صبح ساعت چند بیدار شوی؟ همه‌ی ما این جمله‌ها را می‌گوییم، اما چون به صورت کثی^۱ و مشخص بیان‌شان نمی‌کنیم، به آن‌ها پای‌بند نیستیم؛ یا این‌که بعد از مدتی یادمان می‌رود.

هدف معین و مشخص، یعنی هدفی که معلوم باشد به چه میزان و در چه زمانی باید به آن رسید. مثلن اگر هدفتان سالم‌تر بودن است، آیا می‌خواهید ورزش کنید؟ یا این‌که فقط می‌خواهید غذا خوردن تان را اصلاح کنید؟ چه ورزشی؟ چه روزهایی؟ در این ورزش چه هدفی دارید؟ می‌خواهید سر و وزن باشید یا بدن‌تان فرم مناسبی داشته باشد؟ یا این‌که می‌خواهید فقط روزی یک ساعت بدودیم همین‌جوری؟

وقتی اهدافتان مشخص باشد، می‌دانید که چه زمانی به آن‌ها خواهید رسید؛ می‌دانید هر روز باید برای رسیدن به آن چه کار کنید؛ هر وقت هم از مسیر اصلی منحرف شدید بوق می‌زند و می‌فهمید!

باید بشود هدف را اندازه‌گیری کرد



«می‌خواهیم دوستامو بیشتر دوس
داشته باشم». یک سال بعد
معلوم نیست دوست بهتری
هستید، نیستید؟! هیچ وقت
معلوم نمی‌شود، چون قابل
اندازه‌گیری نیست. همیشه از
خودتان بپرسید که آیا یک نفر
دیگر هم می‌تواند بفهمد که من
به هدف نزدیکتر شده‌ام یا نه.
اگر جواب نه است باید در

شیوه‌ی هدف‌گذاری تجدید نظر کنید. مثلن من هدف گذاشتم که روزی ده صفحه کتاب بنویسم تا در وقت گل نی تمام شود. همه هم می‌دانند و هی می‌پرسند که ده صفحه‌ی امروزت را نوشته‌یا نه!

برو پی کارت

همان طور که در این مثال دیدید و قبلن هم خودتان دیده بودید، کاهلی یعنی انجام کارهایی که لذت آنی زیادی دارند، به جای کارهای مهم و اولویت‌دار. حتمن برای این کارهای لذت‌بخش، توجیهات زیبا، مستدل و کافی ارائه می‌کنید، طوری که خودتان هم باورتان شود.

تَهِ کاهلی این است که کارهای مهم انجام نمی‌شود؛ استرس بالا می‌رود و کیفیت زندگی هم کم می‌شود. بعد از چند وقت، خودتان را در حالتی می‌بینید که اهداف و آرزوهای تان لنگ در هوای مانده و ورد زبان‌تان «اگر» و «ای کاش» است.

اگه همهی کوئیزا رو داده بودم، نمی‌افتادم!!

اگه آواز رو شروع کرده بودم، حالا شجریان نه، ولی در حد ... که می‌شدم.

اگه زبانم خوب بود، راحت‌تر می‌تونستم از خارج پذیرش بگیرم.

اگه سر کلاس «معز و اعصاب» درست و حسانی حواسمو جمع می‌کردم، مامان بزرگ سکته نمی‌کرد بمیره.

چهار تکنیک مبارزه با کاهلی

در نهاد ناخودآگاه هر انسان دودرباز، تمایلی بی‌واسطه برای ترک دودربازی وجود دارد از آن جا که منابع موثق حاکی از آنند که دودربازی و کاهلی، در بین دانشجویان بسیار شایع است، لازم است برای ریشه‌کن کردن آن راهی پیدا کرد. در ادامه‌ی این بخش، چهار تاکتیک جنگی برای مبارزه با این پدیده‌ی شوم و خانمان سوز ارائه می‌کنیم تا انشاء‌الله حالش را ببرید:

۱- مکانیکی باشید

نه این که بروید توی چال و روغن را تعویض کنید، یعنی این که زیادی فکر نکنید و زودتر عمل کنید. تا به حال شده که در مسواکزدن کاهلی کنید؟ امیدوارم نشده باشد. معمولن در مورد مسواکزدن به صورت مکانیکی عمل می‌کنیم. مثال بهتر و از جهاتی بدترش، گلاب به روی تان، استفاده از سرویس‌های بهداشتی است. در مورد استفاده از سرویس‌های بهداشتی فکر نمی‌کنید، هر وقت لازم باشد می‌روید! اگر بخواهید فکر کنید و فلسفه‌اش را کشف کنید، ممکن است آبروریزی شود!



یک لحظه تصور کنید همه‌ی زندگی تان مکانیکی است. هر روز صبح ساعت ۶ بیدار می‌شوید، تا ۶:۳۰ ورزش می‌کنید و دوش می‌گیرید، از ۶:۳۰ تا ۷:۰۰ صبحانه می‌خورید و سایر کارهای شخصی مورد نیاز را انجام می‌دهید، تا ۷:۱۵ حاضر می‌شوید، ۷:۳۰ سوار اتوبوس یا مترو یا سرویس اداره می‌شود، ۷:۵۹ هم در محلی که باید باشید هستید، از ساعت ۸:۰۰ هم پشت میز کارتان نشسته‌اید! بقیه‌ی کارها هم همین‌طور؛ سر یک ساعت مشخص نهار می‌خورید، یک ساعت مشخص مطالعه می‌کنید و یک ساعت مشخص به رخت‌خواب می‌رود؛ فردا هم همین‌طور، و پس فردا و فرداهای دگر!

خیلی خوبه؟ نه؟ شاید بگویید: «نه آقا جون! کجاش خوبه؟! این زندگی ماشینی روباتیکی اصلن انسانی نیست». انسانی نیست؟! به ما چه اصلن، توی همان وضعیت کاهله و سست‌عنصرانه بمانید؛ انسانی‌تره لابد! بعد به ما می‌گویند بد صحبت می‌کنی! خیلی خب، حالا ناراحت نشو. منظوری نداشتم که. منظورم این است که اگر سعی کنید بعضی چیزهای سخت را مکانیکی اجرا کنید، بعد از این‌که ۲۰-۳۰ بار تکرار شد، برای تان عادت می‌شود و سختی‌اش می‌رود. چند کار مکانیکی مهم را پیشنهاد می‌کنم که برای تمرین شروع کنید:

- با اولین صدای زنگ موبایل یا ساعت بیدار شوید.
- هر شب ساعت یازده و نیم بروید توی رخت‌خواب. هر کاری دارید بی خیال شوید و بخوابید.
- هر روز صبحانه بخورید.
- هر سوالی برای تان بیش آمد، بلاذرنگ بپرسید.

یادتان باشد. «یه پنج دییقه بیشتر بخوابم» و «حالا الان حسش نیس، نیم ساعت دیگه میرم سر کارم» و «یه امشیه رو بذار ۹۰ رو ببینم» و «حالا یه شب که هزار شب نمیشه» و این‌ها نداریم؛ اصلن استثناء نداریم! حرفشم نزنید! ۱۰۰ بار از روش بنویسید تا مکانیکی شوید: اصلن استثناء نداریم، قوری گل قرمزی، قوری گل قرمزی ...

۳- درد آمپول کمتر از ترس آمپول است



یادتان است وقتی که بچه بودیم از درد آمپول می‌ترسیدیم!^۱ من می‌خواهم اعتراف کنم که هنوز هم از درد آمپول می‌ترسم! برای همین یا دکتر نمی‌روم، یا این که وقتی می‌روم سعی می‌کنم زودتر از این که آمپول بدهد خوب شوم! اما هر وقت که آمپول می‌زنم، می‌بینم که هم‌چین بد هم نبود! همان وقت حاضرم یک آمپول دیگر بزنم، ولی چند روز که می‌گذرد دوباره ترسم زیاد می‌شود.

در زندگی، وقایع و حالات‌های زیادی پیش می‌آید که مثل آمپول‌زدن است. در همه‌ی این حالات، ترس از اتفاقی که قرار است بیفتد، بیشتر از دردش اذیت می‌کند. یکی همین مسئله‌ی بفرنج امتحان دادن! این همه برای آن استرس درست می‌کنند؛ این جزو را بخوان؛ آن کتاب را بخوان؛ از روی دست این بنویس از روی دست آن بنویس و غیره. ولی وقتی که تمام می‌شود، آدم حس می‌کند که این قدرها هم ترس نداشت. وقتی هم که سخت است، برای همه سخت است و می‌برند روی نمودار، بهبه! برای همین، بهترین کار در این جور موقع این است که بعدش را تصور کنید که با خوبی و خوشی تمام شده و با بر و بچز توی بوفه مشغول خوردن و خندهیدن هستید.^۲

تازه امتحانی که مثال زدیم، مثال راحتی بود؛ برای این که مجبورید در یک روز معین و سر یک ساعت مشخص امتحان بدھید. اما خیلی از چیزها مجبوری نیست و باید به طور دل‌بخواهی انجام‌شان دهید. در همه‌ی این موارد بهتر است این جمله‌ی حکیمانه‌ی ما را آویزه‌ی گوش‌تان کنید: «همیشه دل را به دریا زدن و رو به رو شدن با ترس، بهتر از این است که چند روز در حال ترسیدن بمانید». مرگ یک بار، شیون هم یک بار.

۱- خب، باشه، تو نمی‌ترسیدی! پسر شجاع، جومونگ، جکیجان!

۲- سرتونو بزن با بچه‌ها توی بوفه مشغول خوردن و خندهیدن هستین، کارد بخوره به اون شیکم!



فصل ششم

اصول ترسیدن را گفتیم، دست‌مان هم درد نکند! اما تا وقتی نمی‌دانیم از چه می‌ترسیم که این اصول به درد نمی‌خورد. چشم، آن هم به روی چشم! جدول‌های زیر را نگاهی بیاندازید برادرانه! اولی کمک می‌کند که انواع ترس‌های شایع در بین دانش‌جویان را بشناسیم، دومی هم چند نشانه‌ی ترسیدن و عواقب منفی آن را در خود دارد.

نوع ترس‌ها

منظور مومن چیز	ماچی می‌گیم	
«می‌ترسم تو امتحان قبول نشم.»	«امتحان استفاده‌ای بدم که چی؟ اینا هم‌ش فامیلاشونو قبول می‌کنم.»	ترس از شکست
«از زندگی تو یه جای هدید که قواعد زندگیش رو ندونم می‌ترسم.»	«مفهوم‌های نمی‌رُم فارج، همین‌جا می‌مونم فرمت می‌کنم و کنار فونووارم هستم.»	ترس از ابعاد
«الان وضعيت سربازیم معلوم نیست. بذار سرمه.»	«می‌ترسم بوش بگم، با لیغش بکوبه تو بعد سربازی بوش می‌کم.»	ترس از رد شدن
«می‌ریم اون بالا سوتی می‌دیم. بریم همون پشت مشتا پذیرایی کنیم.»	«منو هرا مهری برنامه کردین؟ پس کی مسئول پذیرایی باشه؟»	ترس از نقد شدن
یعنی: «می‌دونم پزشکی کارهای من نیست، اما آگه بدم دنبال نقاشی، کی فرج زن و پنه رو بده؟»	باید بدم پزشکی بفونم تا به پامعه فرمت کنم.»	ترس از تصمیم نادرست گرفتن

نشانه‌ها و عوارض پیماری ترس

عوارض	نشانه‌ها
دوچی ترس‌تان را بیشتر می‌کند. هر چه بیشتر در موردش فکر می‌کنید، ترس تاک تر می‌شود.	زیاد در مورد انجام کارها فکر می‌کنید.
توهیقات منطقی برای این که این کار ضرر دارد اراده می‌کنید. در نتیجه متقاعد می‌شود که کاری نکنید. ترس پرنده می‌شود.	دبیل دلایل مخالفت با انجام کار هستید.
فودتان را در مقابل مسائل تعقیر می‌کنید و نمی‌توانید تغییری را که می‌فواید اعمال نکنید.	بیان عبارات عاجزانه‌ی: نمی‌شه، نمی‌تونم، دنبالشم بیینیم چی میشه

۶- اگر من جای او بودم

یکی از رفتارهای منحصر به فرد شما ایرانی‌ها! رانندگی تان است. وقتی خودتان حق کسی را پای مال یا چرخ مال می‌کنید، عین خیال تان نیست! ولی وقتی کسی این کار را بکند داد و هوار و فحش و فضیحت است که بار طرف می‌کنید. هیچ وقت شده فکر کنید که چرا طرف تند می‌رود؟ شاید طرف مشکلی دارد و باید تند برود؟ مجبوره، می‌فهمی!

وقتی کسی کاری می‌کند که ناراحت می‌شوید، خودتان را جای او بگذارید. همیشه قبل از این که تصمیمی بگیرید یا کاری کنید، یک لحظه صبر کنید. از خودتان بپرسید: «چرا این کارو کرد؟» نه این که «آخه چرا این کارو کرد؟»‌ها. واقع نسوان کنید. اگر مشکلی نبود که طرف این جوری رفتار نمی‌کرد. یک مقدار که به این چیزها فکر کنید، هم ناراحتی تان کم می‌شود، هم کاری نمی‌کنید که طرف را برجانید. اگر خیلی اخلاق تان ورزش کاری باشد، با غلبه بر ناراحتی، به طرف کمک هم می‌کنید؛ در حد آقا تختی. در این حالت دیگر طرف در گیری تان می‌شود و ممکن است حتی مریدتان هم بشود.

۷- یه لحظه هم حبس نفس کن حاجی!



حتمن پیش آمده که کسی دارد صحبت می‌کند و شما گوش می‌کنید. ولی وامود می‌کنید که گوش می‌کنید. در واقع منتظرید تا طرف مقابل حرفش تمام شود و شما شروع به صحبت کنید. مگر ما دو تا گوش و یک دهان نداریم؟! من که دارم، ریسیس هم دارد، شما هم لابد دارید. مگر این که این کتاب به طور

غیرمجاز در سیارات دیگر هم به فروش برسد. پس چرا بیشتر حرف می‌زنیم و کمتر گوش می‌کنیم؟!



آدمها وقتی سخن می‌رانند، احساس مهم بودن می‌کنند. احساس این که توجه بقیه را جلب کرده‌اند. ولی آیا نمی‌شود ساكت بود و مهم؟! می‌شود. راهش این است که دانش و تراوشت ذهنی خودتان را نگه دارید؛ حرف‌های طرف مقابل را گوش کنید؛ بعد اگر دیدید حرف مربوطی با آن حرف دارید بیان کنید. حالا این را من می‌گویم، باز شما می‌فرمایید: «این که معلومه». یک بار که کسی دارد در مورد موضوعی که مورد علاقه‌تان نیست صحبت می‌کند، دقیق‌تر باشید. خواهید دید که با چه ظرافتی سعی در عوض کردن بحث دارید. طوری که حتی خودتان هم متوجه نشوید. اما موضوعی که مورد علاقه‌ی شما نیست، حتمن برای طرف مهم بوده که حرفش را پیش کشیده پس به خاطر علاقه‌ای که به دیگران دارید، سعی کنید حرفشان را خوب گوش کنید و بعد اگر لازم بود حرف بزنید. در ضمن: «تا مرد سخن نگفته باشد، عیب و هنر نهفته باشد».

-۸- «متچکر» باشید

عبارت ساده‌ی «دستت درد نکنه» چه جادوها که نمی‌کند. وقتی از کسی سپاس‌گزاری می‌کنید، خودتان را به عنوان آدمی محترم و قدرشناس معرفی می‌کنید. بدین ترتیب، در ذهن افراد این طور شناخته می‌شود. هر چقدر کاری که برای تان انجام داده باشند کوچک‌تر باشد، ارزش تشکر شما بیشتر خواهد بود. این جوری عزت و احترام پیدا می‌کنید و محبوب قلب‌ها می‌شود.

خوش‌بختانه زبان فارسی معادله‌ای زیادی برای تشکر کردن دارد. عادت بسیار خوب تشکر کردن (رجوع کنید به فصل چهارم) در بین ما ایرانی‌ها! بسیار جا افتاده است. آن قدر جا افتاده که از زبان‌های دیگر هم برای این کار عبارت قرض می‌کنیم. مثلن:

■ سپاس‌گزارم

■ مرسی

■ ممنونم

■ چخ ممنون

■ خیلی لطف کردي

■ متشکرم

■ يول، دمت گرم

■ دستت درد نکنه

نتیجه‌ی اخلاقی: برای سرمایه‌گذاری، لازم است سه عامل ارزش زمانی پول، تورم و ریسک را با هم ترکیب کنیم و یک چیزی از این وسط در بیاوریم!

۳- دانش بازار

آدمها از کجا می‌فهمند که کی (چه زمانی) باید چی بخرند؟! مثلن یک چیز معروفی است که وقتی هوایپما سقوط کرد، نفت بفروش، طلا بخر. این از کجا آمده است؟! یک عده بی‌کار می‌شنینند بازارها را تحلیل می‌کنند، نمودار می‌کشند، روند عرضه و تقاضا را بررسی می‌کنند و آخرش می‌فهمند که چی کی (همون چه زمانی) خوب فروش می‌رود. یعنی چه موقع خریدار حاضر است پول مشتی بدهد. مثال ساده‌اش ماهی قرمز عید! وسط تابستان کسی حاضر نیست بخرد، بخرد که چی؟! اما شب عید ملت دو تا دوتا می‌خرند. این دانش از آن دانش‌هایی است که تقریben هیچ‌کس یاد نمی‌دهد. برای همین اگر بلد باشید کیلومترها از بقیه جلو می‌افتد.

۴- شناخت قوانین

وقتی که می‌خواهید کاری را شروع کنید، حتمن باید از موارد قانونی مربوطه و راههای دررو و میان‌بر اطلاع داشته باشید. و گرنه ممکن است کارتان کند پیش برود یا اصلن نزود! حتی ممکن است کار به جاهای باریک بکشد و بیافتید زندان. بعضی‌ها معتقد‌نند زندان یک بارش اشکال که ندارد هیچ، خیلی هم خوب است. چون زندان خودش یک کلاس درس است و موارد قانونی و غیرقانونی بسیار زیادی را در آن جا یاد می‌گیرید. می‌توانید یک کتاب قانون تجارت هم تهیه کنید و اوقات فراغت زندان را با مطالعه‌ی آن پر کنید.

ترکیب این مهارت‌ها، باعث می‌شود که بعضی‌ها وضع‌شان خوب بشود و همین باعث ایجاد فاصله‌ی طبقاتی و ضریب جینی می‌شود و ما باید با این مهارت‌ها مبارزه کنیم تا عدالت اجتماعی بیشتر ایجاد شود! از آن جایی که این مهارت‌ها اکتسابی‌اند، هر کسی می‌تواند به آن دست پیدا کند. اگر این اتفاق بیافتد، آن وقت همه می‌روند در طبقه‌ی مرفه‌هی و این باعث می‌شود که عدالت اجتماعی به شکل دیگری اجرا شود. بعد ممکن است مردم به فکر کارهایی بددید بیافتند. پس بهتر است که به همان صورت اول عدالت اجتماعی را اجرا کنیم. اصلن چه کاری است، همه بیاورند پول‌های شان را بدهند اوراق قرضه بخرند که این جوری هم مردم به کار خودشان می‌رسند و هم دولت بهتر می‌داند که چه طور این پول‌ها را خرج کند.



حالا تصمیمش با خودتان. یا صبر کنید تا عدالت اجتماعی را در موردن اجرا کنند، یا این که سعی کنید هوش مالی تان را افزایش دهید و خودتان عدالت اجتماعی را در مورد خودتان اجرا کنید. اگر هر کس در مورد خودش عدالت اجتماعی را اجرا کند، عدالت اجتماعی کلن اجرا می شود دیگر! چقدر گفتیم عدالت اجتماعی.

هوش مالی را با تمرین کردن می توان افزایش داد. هر بار که تصمیم می گیرید پول خرج کنید، این هوش مالی را به کار انداخته اید. بعضی ها از عنفوان بچگی تجربه های پول درآوردن دارند. در کشور ما بر عکس خارج، این موضوع خیلی باب نیست. هر چند مقدار این پول خیلی کم است، اما ارزش بسیار بالایی دارد. چون هوش مالی را خیلی زود به کار می اندازد. وارن بافت^۱ از ۱۴ سالگی خرید و فروش سهام را شروع کرد. یک بار که از خودش پرسیدند: «چرا این قدر زود؟»، جواب داد: «تازه دیر هم شده بود. باید از ۱۱ سالگی شروع می کردم.»



گردونه: کار کردن، پول درآوردن، خرج کردن

روش معمول زندگی کردن این است که کار می کنیم و به ازای کاری که کرده ایم پول می گیریم. قسمتی از این پول را خرج می کنیم و قسمتی را پس انداز. البته به دلیل تورمی که قبلن عرض کردیم، پس انداز در ایران درست نیست. در این شرایط اصطلاحن پول داغ است و نباید نگهادش داشت. نگه داشتن هر ۱۰۰ تومانی در یک ماه یعنی ۲ تومان ضرر! پس بهتر است که هر چی پول رسید زود خرج کنیم.

^۱- بایا این یکی رو که دیگه باید بشناسی که. برو سرچ کن حتمن!



آدم‌ها معمولن حول و حوش چهل سالگی دچار این بحران می‌شوند که آخرش که چی؟! این به خاطر این است که دنبال معنای زرفتی در زندگی هستند، اما حالتی دارند که آن معنا را در بر ندارد. عجب جملات سختی نوشتم. شما که دوست ندارید برسید به سن چهل سالگی و ناراحت و نامید و غم‌زده باشید. این فصل آخر را در مورد این صحبت می‌کنیم که چه طور می‌شود در همین عنفوان جوانی با رویاها و مقصود نهایی زندگی کرد تا در میان‌سالی که اتفاقن میزان سکته‌های قلبی بالاتر است دچار بحران‌های بنیان‌برانداز نشویم!

فهمیدن مفهوم و مقصود زندگی چیزی نیست که مختص آدم‌های دین‌دار یا آدم بزرگ‌ها باشد. همین الان هم یک فلسفه‌ای داریم. ولی هنوز کشفش نکرده‌ایم. خیلی وقت‌ها این سؤالات برای آدم پیش می‌آید که آخرش چی؟ این همه تلاش می‌کنیم، اصلن برای چی؟ می‌شود در همین جوانی به این سؤالات جواب بدھید و بعدن دچار ناراحتی‌های ذکر شده نگردید!

رویاها هم همین‌طور هستند. می‌توانید صبر کنید و وقتی دیر شد بفهمید چه رویاهایی دارید، یا این‌که همین الان که داغ هستید کششان کنید. رویاها شما را از محدوده‌ی آسایش خارج می‌کنند. مجبورید برای رسیدن به آن‌ها یک حرکتی به خودتان بدھید. البته به شرطی که رویای بزرگی داشته باشید. قبلن هم گفتیم، رویا که مالیات ندارد، بنابراین هر چقدر می‌توانید رویاهای بزرگ‌تر داشته باشید.

قبل از این‌که راه کشف این‌ها را بگوییم، بگذارید اسم چند نفر را ببریم که رویاهای خودشان را اعلام کرده‌اند:

■ **نیل آرمستانگ:** سفر به کره‌ی ماه

■ **جنیفر لوپز:** تبدیل شدن به خواننده‌ای در حد لالیگا

■ **مارتین لوتر کینگ:** آزادی برای امریکایی‌های افریقایی‌تبار

■ **کوکو چنل:** انقلاب در صنعت لباس بانوان

■ **کلی الکساندر:** تولید فیلم‌هایی که برای انسان‌ها الهام‌بخش باشد

■ **دیوید تال:** رواج استفاده از کاغذهای حاصل از دانه‌ها برای این‌که درختان را کمتر قطع کنیم

■ **ماریا دیگراندیس:** کار برای بانک جهانی، برای ایجاد ثبات در اقتصاد کشورهای در حال توسعه