

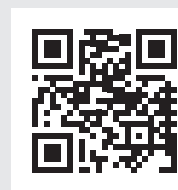


سایر امکانات

- کدینگ پیش فرض بازرگانی
- تهیه صورت‌های مالی مانند ترازنامه، سود و زیان
- استفاده از گزارش روزانه و تجمیعی اسناد حسابداری برای ثبت دفاتر قانونی روزنامه و کل
- تهیه فایل خرید و فروش فصلی و مالیات بر ارزش افزوده مطابق با آخرین فرمت مورد تایید دارایی
- کدگذاری خودکار کالا و خدمات و نگهداری ۱۰ مشخصه فنی برای هر کالا و خدمت
- جداسازی دسترسی ریالی و تعدادی برای اسناد انبار
- ثبت خودکار اسناد انبار برای انبارگردانی
- ثبت دریافت و پرداخت بصورت چک، حواله، وجه نقد و دستگاه کارت خوان
- ثبت تمامی فرآیندهای چک دریافتی و پرداختی
- چاپ چک و کلر بانک
- تهیه مغایرت بانکی خودکار برای هر حساب
- تعیین روش پلاک‌گذاری دارایی‌ها
- محاسبه استهلاك دارایی‌ها
- تهیه کارت دارایی و صورت خلاصه عملکرد دارایی‌ها به تفکیک طبقه، گروه یا مرکز هزینه
- ارتباط آنلاین با نرم‌افزار مدیریت تردد پایوفای
- تهیه فایل‌های قانونی بیمه تامین اجتماعی و مالیات حقوق پرسنل
- تهیه دیسکت پرداخت حقوق پرسنل و تسویه حساب کارمندان

مدیریت کارآمد سفارش‌گیری و پخش

بسته نرم‌افزار پخش سپیدار





سپیدار همکاران سیستم



حسابداری	●	●	●	●	●
دریافت و پرداخت	●	●	●	●	●
حقوق و دستمزد	●	●	●	●	●
دارایی ثابت	●	●	●	●	●
مشتریان و فروش	●	●	●	●	●
فروش خدماتی	●	●	●	●	●
تامین کنندگان و انبار بازارگانی	●	●	●	●	●
تامین کنندگان و انبار تولیدی	●	●	●	●	●
حسابداری پیمانکاری	●	●	●	●	●
زیرسیستم فروش پیشرفته	●	●	●	●	●
سفارش‌گیری	●	●	●	●	●
پخش	●	●	●	●	●
سیستم سفارشات و خرید خارجی	●	●	●	●	●



بسته سفارش‌گیری و پخش سپیدار

- با برنامه‌ریزی دقیق جهت ویزیت مشتریان، زمان و هزینه دریافت سفارشات کاهش می‌یابد.
- با بررسی دلایل عدم ثبت سفارش و ویزیت مشتریان، امکان نظارت دقیق بر عملکرد ویزیتورها وجود خواهد داشت.
- با دریافت در لحظه سفارشات از تبلت سفارش‌گیری، زمان ثبت سفارشات و تحویل کالا به مشتری کاهش می‌یابد.
- با تنظیم لیست‌های توزیع سرد، گرم و وصول، عملیات توزیع و وصول به راحتی انجام می‌شود.

بسته سفارش‌گیری و پخش سپیدار با ۷ سیستم حسابداری، دریافت و پرداخت، مشتریان و فروش، تامین‌کنندگان و انبار، سفارش‌گیری و پخش، دارایی ثابت و حقوق و دستمزد پاسخ‌گوی شرکت‌های فعال در حوزه پخش است.



چرا بسته سفارش‌گیری و پخش سپیدار؟

- ثبت منطقه و مسیر و برنامه‌ریزی ویزیت‌ها براساس آن‌ها
- مشخص کردن سقف فروش برای هر کالا و به ازای هر ویزیتور
- تعیین خط فروش برای کالاها
- تعریف تخفیفات خطی، پلکانی، مبلغی و ... بر روی بسته محصول یا در سطح کل فاکتور
- تعریف مدل‌های مختلف پورسانت
- ثبت سفارش از طریق اپلیکیشن سفارش‌گیری و انتقال خودکار به نرم‌افزار سپیدار
- تایید سفارش یا درخواست برگشت کالا توسط مدیر یا سرپرست فروش
- تهیه لیست توزیع سرد بر اساس سفارشات فاکتور شده
- تهیه لیست توزیع گرم براساس کالاهای بارگیری‌شده در ماشین حمل
- تهیه لیست وصول فاکتورهای تحویل شده به مشتری بر اساس مدل توافق شده وصول
- تهیه گزارش طبقه‌بندی از تمامی اطلاعات ثبت‌شده مانند کالاهای پرفروش یا مناطق



بسته سفارش‌گیری و پخش سپیدار به شما کمک می‌کند

- مناطق و مسیرهای مرتبط با سفارش‌گیری و توزیع کالا را تعیین نمایید.
- برای ویزیتورها خط فروش کالا و محدودیت سقف سفارش‌گیری مشخص کنید.
- برای مراجعه حضوری ویزیتورها به مشتریان برنامه زمان بندی تهیه نمایید.
- سفارشات و درخواست‌های مرجوعی را به صورت آنلاین از اپلیکیشن سفارش‌گیری دریافت نمایید .
- علل عدم مراجعه به مشتریان و ثبت سفارش ویزیتورها را به صورت آنلاین از اپلیکیشن سفارش‌گیری دریافت نمایید .
- در فرآیند پخش سرد و گرم، لیست‌های توزیع کالا را به تفکیک مامور پخش و وسیله حمل تهیه نمایید.
- فرایند وصول مطالبات را با تهیه لیست وصول براحتی مدیریت کنید.
- می‌توانید فاکتور و فاکتور برگشتی را ثبت کنید.
- امکان پرینت فاکتور در حال ارسال شده یا ارسال نشده به سرور برای شما فراهم شده است.
- امکان تسویه فاکتور توسط موزع پخش گرم و ثبت آن در موبایل وجود دارد.